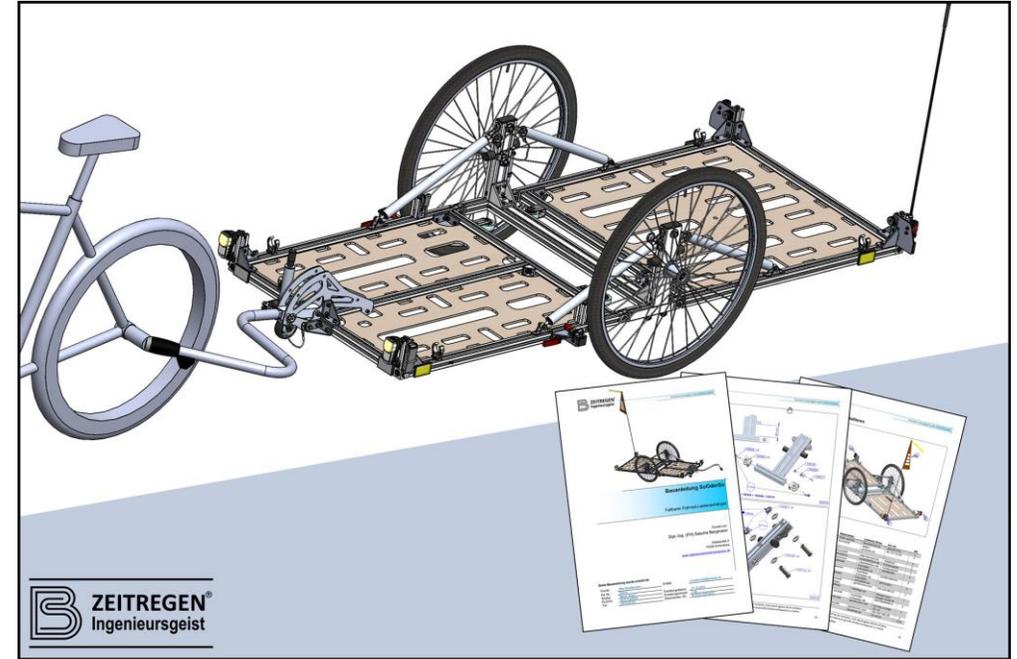


Kundenreferenz ZEITREGEN®- Ingenieursgeist



Firmenprofil / Herausforderungen

Mechanische Eigenbauprojekte aus Metall, für private Hobbytütler und solche, die es werden wollen.

Dazu liefert der Maschinenschlosser, Ingenieur und Autor Sascha Bergmann unter der Marke ZEITREGEN®-Ingenieursgeist ansprechend aufgebaute Selbstbauanleitungen in verständlicher Sprache und mit direkter Hilfe.

Selberbauen hilft Dinge zu verstehen und die Welt zu begreifen.

Für mehr technische Nähe zu meinen Tüftelfreunden, benötige ich eine dynamische CAD-Welt zum Anfassen, Miterleben und Mitmachen.

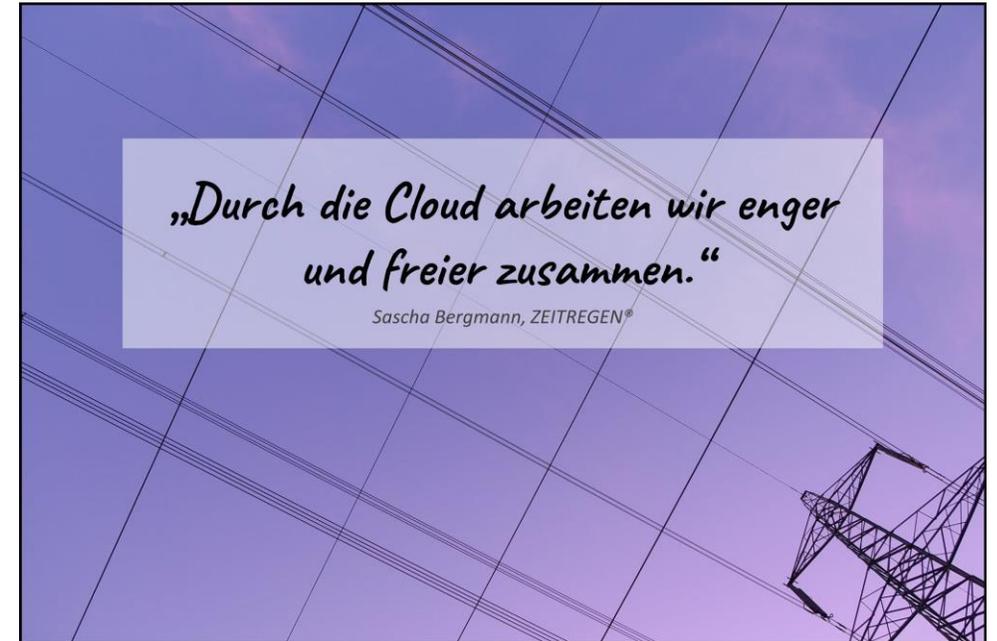


Investitionsziele

Unter der Dachmarke ZEITREGEN® verknüpfe ich mit meiner Familie Bergmann mehrere unternehmerische Ansätze zu einem Gebilde. In diesem Zuge wollen wir standortübergreifend so zusammenarbeiten, als wären wir stets nah beieinander.

Dazu hatten wir unsere komplette IT-Infrastruktur zusammengerafft und auf cloudbasierte Lösungen umgestellt. Bis auf das lokal installierte CAD-System, welches uns noch ein Dorn im Auge war.

Ein Widerspruch zu unserer Maxime, denn:
“Im Zweifelsfalle möchten wir – in der Badehose und mit den Zugangsdaten im Kopf – durch den Teich schwimmen können, auf der anderen Seite wieder herausklettern, uns in ein Internetcafé setzen, kurzerhand einloggen und zügig weiterarbeiten.”



Ergebnisse und Nutzen

Mit onshape® habe ich ein System gefunden, das mir als Freiberufler die Freiheit gibt, nahezu auf jedem x-beliebigen Endgerät zu konstruieren, wann und wo ich will. Dem kostenintensiven CAD-Notebook habe ich nun den Rücken gekehrt, erhalte dadurch mehr freies Kapital und bin stets mit einem so kleinen wie leichten Laptop unterwegs.

Besonders begeistert bin ich von dem hohen Intelligenz- und Automatisierungsgrad einiger Programm-Funktionen, welche mir das Konstruieren deutlich erleichtern und mich an vielerlei Stellen mit ihrer Leistung überraschen.

Ich genieße das freie Tüfteln auf den flexiblen Datenbank-Strukturen und indes die Sicherheit der elegant gelösten Versionsverwaltung zu spüren.

„Dank der so zielorientierten wie äußerst gehaltvollen Erstgespräche sowie der erkenntnisreichen Testwoche konnte ich mir sehr schnell ein Bild davon machen, ob meine Werte- und Arbeitsstrukturen mit der onshape®-INNEO®-Symbiose im Einklang stehen.“

„Das Team von INNEO® liefert mir eine profunde Unterstützung, geht die Extrameile und gibt mir die Gewissheit, einen guten Partner an der Seite zu haben, um meine unternehmerische Idee jederzeit skalieren zu können.“

Direktkontakt

Sie wünschen weitere Informationen zu dieser Referenz? Unser Kunde gibt Ihnen gerne auch direkt Auskunft. Fragen Sie uns einfach nach den Kontaktdaten: **INNEO Infocenter, E-Mail: ic@inneo.com**