



## Jetzt erfolgreiche Digitalisierung mitgestalten als **Junior-Vertriebsbeauftragter Produktentwicklungslösungen (m/w/d)**

INNEO® ist die innovative Antriebskraft für den Erfolg unserer Kunden. Mit unserer Kompetenz in den Bereichen Produktentwicklung & Fertigung, Digitale Realität, Simulation, IoT, Informationstechnologie und Prozessoptimierung sind wir für über 6.000 Kunden aus unterschiedlichsten Branchen der verlässliche Partner für die Digitalisierung. Mehr zu unserem Produkt- und Serviceportfolio, den Auszeichnungen und Zertifizierungen sowie unseren über 330 Mitarbeitern an 12 Standorten erfahren Sie unter [www.inneo.com](http://www.inneo.com).



### **Ihre Bewerbung**

Senden Sie uns Ihre Bewerbung vorzugsweise über unser Bewerbungsformular oder per E-Mail an [bewerbung@inneo.com](mailto:bewerbung@inneo.com) bzw. per Post an INNEO Solutions GmbH, Personalabteilung, Rindelbacher Straße 42, 73479 Ellwangen.

Haben Sie Spaß daran in einem Unternehmen zu arbeiten, in dem die Leute wirklich an das glauben, was sie tun? Dann sind Sie bei INNEO genau richtig: Wir verpflichten uns zur Kundenorientierung und der Leidenschaft, lösungsorientierten Nutzen zu stiften!

Wenn Sie Ihre Stärken einbringen und den gemeinsamen Erfolg mitgestalten möchten, dann bewerben Sie sich jetzt für unseren Standort in **Ellwangen** als **Junior-Vertriebsbeauftragter Produktentwicklungslösungen (m/w/d)**

### **Ihre Aufgaben**

- » Mitgestaltung eines Zukunftsmarktes, wie z. B. Product Lifecycle Management (PLM)
- » Freude am Gewinnen neuer Kunden
- » Lust auf Projekterfolge bei großen und mittelständischen Unternehmen
- » Sicherer Umgang mit Ansprechpartnern auf verschiedenen Ebenen
- » Betreuung und strategischer Ausbau unserer Bestandskunden
- » Unterstützung bei der Neukundenakquise

### **Unser Angebot an Sie**

- » Partnerschaftliches Miteinander und eine auf Offenheit ausgerichtete Unternehmenskultur
- » Strukturierte Einarbeitung On-the-Job und moderne Arbeitsausstattung
- » Flexible Arbeitsplatzmodelle
- » Unterstützung der beruflichen Weiterbildung und Entwicklungsmöglichkeiten
- » Fahrradleasing über BusinessBike
- » 30 Tage Erholungsurlaub
- » 2 Firmenevents pro Jahr
- » Kostenlose Getränke, Vermögenswirksame Leistungen und weitere Benefits
- » Unbefristete Festanstellung

### **Ihr Profil**

- » Erfolgreich abgeschlossenes technisches oder wirtschaftswissenschaftliches Studium bzw. eine entsprechende praktische Erfahrung
- » Freundliches, kompetentes Auftreten und Freude am Umgang mit Menschen
- » Überdurchschnittliche Leistungsbereitschaft und Teamfähigkeit
- » Erste Erfahrungen mit Produktentwicklungslösungen, z. B. PTC, Siemens, o. ä. sind von Vorteil
- » Affinität für neue Technologien
- » Idealerweise erste vertriebliche Erfahrung
- » Sie bilden sich gerne weiter und suchen nach neuen Chancen

**Zur Online-Bewerbung**

**Kontakt für Rückfragen:** Personalabteilung, +49 (0) 7961 890-0 oder [bewerbung@inneo.com](mailto:bewerbung@inneo.com)